

# grönnyte kontakt

NR 1  
FEBRUARI  
2018

ÅRGÅNG 26  
PRIS 60 KR



Familjeföretaget **LAPAB** satsar för framtiden



Thomas och Eva Hörberg  
lämnar **WALKER** efter 33 år

Två nya återförsäljare för  
**NILFISK OUTDOOR**





# MiD 3.0 HEATWEED


Europas ledande maskin för ogräsbekämpning med varmt vatten – i helt nytt utförande!


HOT  
NEWS  
2018


Med förbehåll för tryckfel


 **Högre kapacitet**  
Mindre och lättare

 **Aktiv temperaturreglering (ATR)**  
Stabil och exakt temperatur

 **Mindre vattenförbrukning**  
Optimerat tryck och stråle

 **Lägre kostnad per m2**  
Enkel drift och underhåll

 **Även lägre bränsleförbrukning**  
Ger även lägre koldioxidutsläpp

 **Lägre ljudnivå**  
Bättre HSE och ergonomi



## Låt oss presentera vårens maskinnyheter!

Den mest sålda kemikaliefria ogräsmaskinen i Europa, också i Sverige, Heatweed MiD, har nu blivit en «state of the art» ogräs-maskin både vad gäller resultat, funktion och design. Vi har helt enkelt utvecklat den till att bli den nya marknadsvinnaren i hela Europa.

**MiD 3.0** är numera ännu mindre i storlek och lättare i vikt, men har fortfarande högre kapacitet och är även mer ekonomisk än föregående modell. Och självklart; lägsta m2-kostnad. Det gäller för alla Heatweeds maskiner.

Vi lanserar också två helt nya stjärnor; **Multi S** och **Multi M**. Kompakta och flexibla maskiner för respektive en och två operatörer. Båda dessa multifunktionella maskiner fungerar också som professionella högtrycks-tvättare, och har samma stabila kvalitet som Heatweeds alla ogräsmaskiner.

Samtliga maskiner levereras med Heatweeds specialutvecklade, aktiva temperaturreglering (ATR), vilket säkerställer att temperaturen håller den optimala nivån på , 98-99°C för att döda ogräs och rotsystem.

**Välkommen att ha kul medan du bekämpar ogräset.  
Det är nu enklare än någonsin!**



MiNi 2.2



MiD 3.0



MULTI S



MULTI M



XL 140\*



SENSOR 2.1

\*XL kan också levereras med 60 cm aggregat

Heatweed®-metoden: Den originala och dokumenterade varmtvattensmetoden

Frågor? Kontakta vår Country Manager, Tommy Gustafsson, på 070-385 81 90 eller hitta din lokala ÅF på vår hemsida: [Heatweed.com/se/aterforsaljare/](http://Heatweed.com/se/aterforsaljare/)



Heatweed Technologies AB | [info@heatweed.com](mailto:info@heatweed.com) | [heatweed.com](http://heatweed.com)

 **HEATWEED**  
TECHNOLOGIES  
THE WEED CONTROL COMPANY



Addax litium (70 km/h & Hög lastkapacitet)

## Eldrivna arbetsfordon med litiumbatteri och styrka

**100% eldrivna arbetsfordon med stort fokus på teknik och förarkomfort. Optimala för grönyte-, transport-, bygg-, kommun och bostadsbolag.**

Med litiumbatteri och en stark underhållsfri AC-motor får ni ett riktigt kraftpaket. Litiumbatterier har drygt 60% lägre vikt och 4 gånger längre livslängd än blybatterier. Vilket inte bara kommer att ge er ett av marknadens mest driftsäkra batterier, utan dessutom en lägre total milkostnad.



ART 4x4 Litium (Midjestyrd & 4-hjulsdrift med hög dragkapacitet)



Addax litium med skåp (70 km/h & Hög lastkapacitet)



BLM litium

**5 års garanti på batteri och 2 år på fordon.**



Generalagent E-Tron AB  
Rikstäckande försäljning och service.  
E-Tron AB är rikstäckande servicepartner  
för PostNords elfordon.

[www.etron.se](http://www.etron.se)  
08-531 846 17

 **E-TRON**  
ELFORDONSPECIALISTEN

# grönyte kontakt

Nummer 1 • 2018 • årgång 26

Adress Helsingborgsvägen 11, 341 33 Ljungby Tel 0372-887 70

Mail info@gronytekontakt.se Hemsida www.gronytekontakt.se

Ansv. utgivare/redaktör Olle Bolmelind Layout Torbjörn Axell

## I detta nummer:

SW Horto utökar sitt gödnings Sortiment	8
Första röjsågen från Husqvarna med AutoTune	10
Familjeföretaget LAPAB satsar för framtiden med ny agentur	12-15
Två nya återförsäljare i Sverige för Nilfisk Outdoor	16
Nya landvinningar för Heatweed – breddat maskinutbud lanseras i vår	18-19
Slutchokat med Briggs & Strattons EFM-system	22
Grönytebranschens maskinvisningar på ny turné i höst med besök på sex platser	24
Thomas och Eva Hörberg lämnar Walker efter 33 år	26-28
Klipp dubbelt så mycket med nya Rider	30
Citymaster 1250 plus	31
Ny VD på Svenningsens Maskinforretning A/S	32
Vinnare i Toro Cup	33

## Brytningstid...?

Förr hade vi olika årstider här i södra Sverige. Numera verkar vädret vara ungefär detsamma året om. Det skiljer inte mycket i temperatur mellan midsommarafton och julafton. Nu i julas hade vi plus nio grader.

Men högre upp i vårt avlånga land har vintern varit ovanligt snörik. Kanske kan vi i framtiden ordna snöresor norröver som alternativ till solresorna söderut.

Nu stundar snart det som förr kallades brytningstid. Med andra ord: våren är i antågande! Man märker det bäst på att snödroppar och krokus så smått börjat spira vid söderväggarna. Men nederbörden i form av regn är densamma. Året om här nere i Småland. Vi kan i alla fall skryta med att inte vara alltför insnöade!

I det här numret har vi bland annat besökt ett blomstrande företag: Ventrac i Hallstahammar som nysatsar med fler anställda, större lokaler och ytterligare en generalagentur.

Thomas Hörberg, "Mr Walker", har tagit sin Mats ur skolan och summerar i en intervju sin mångåriga karriär inom grönytebranschen.

Detta var bara ett axplock av vad som finns med i det här numret.

Trevlig läsning!

**Olle Bolmelind**



Tidningen distribueras **kostnadsfritt** med ett exemplar till alla Sveriges golfklubbar, kommunala parkavdelningar och kyrkogårdsförvaltningar.

Utgivningsplan 2018: nr 1 februari (v 7), nr 2 april (v 16), nr 3 juni (v 24), nr 4 augusti (v 33), nr 5 oktober (v 42), nr 6 december (v 50)

Annonsstopp för nr 2: 16 mars

Tryck: Danagård Litho

## Annonspriser

■ 1/8-sida s/v	675 kr	■ 1/2-sida s/v	2 700 kr	■ Sidan 2	11 700 kr
■ 1/4-sida s/v	1 350 kr	■ 1/1-sida s/v	5 400 kr	■ Sista pärmsidan	11 350 kr
■ 1/8-sida färg	1 350 kr	■ 1/2-sida färg	5 400 kr	■ Sista sidan	12 450 kr
■ 1/4-sida färg	2 700 kr	■ 1/1-sida färg	10 800 kr	■ Mittuppslag	16 200 kr

Rabatter: 6 nr (helår): 20% 4-5 nr: 15 % 2-3 nr: 10 %

## Annonsstorlekar

Skärmärken och 5 mm utfall åt alla sidor					
1/1-sida utfallande 210x297 mm	1/1-sida 185x265 mm	1/2-sida 185x130 mm	1/2-sida stående 90x265 mm	1/4-sida liggande 185x65 mm	1/8-sida 90x65 mm

# VENTRAC AWD

**35** olika  
tillbehör/  
redskap



Nu borstar vi fram våren!

# MED EN VENTRAC ÄR ALLT MÖJLIGT!

- en kvalitetsmaskin med tillbehör för alla årstider!

# LAPAB

För dig med krav  
**ÅRET RUNT**

LAPAB Maskin AB, Box 46, 734 22 Hallstahammar  
Tel 0220-225 60 | Fax 0220-225 65 | [info@lapab.com](mailto:info@lapab.com)  
[www.lapab.com](http://www.lapab.com)

# HOLDER C 70 SC



**POWER DRIVE**  
Högre dragförmåga

**ECO DRIVE**  
Lägre bränsleförbrukning

**SVENNINGSENS** | [info@svenningsens.se](mailto:info@svenningsens.se) | [svenningsens.se](http://svenningsens.se) |



044-340011

[www.polssons.se](http://www.polssons.se)

[info@polssons.se](mailto:info@polssons.se)

**P** Olssons

*Maskinredskap för  
markvård och konstgräs*

Vi är komplett leverantör av proffsmaskiner för alla typer av grönytor som golfbanor, kommunytor, fotbollsplaner och idrottanläggningar.

Rikstäckande service och komplett reservdelslager i Sverige för bästa eftermarknad.



**Cushman Hauler:**  
Sveriges modernaste elfordon i alla storlekar.



**Ransomes MP653:**  
Inga remmar, minst servicepunkter, effektivast klippning. Klippbredder mellan: 150, 180, 330, 350, 430 och 490 cm.



**Eclipse 322 Lithium:**  
Inget motorljud, inga utsläpp, bäst klipp.



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

# SW Horto utökar sitt gödnings Sortiment

Med nya organiskt baserade produkter utökar SW Horto sitt gödnings Sortiment anpassat för grönområde, anläggning och park.

Total innehåller sortimentet fem nya produkter framtagna av holländska MeMon BV, producent av certifierade hel- och halvorganisk gödning med höga kvalitetskrav på råvaror med dokumenterad spårbarhet.

Sortimentet innefattar all-

roundgödning med granulat lämpat till större grönområden och finare gräsyta, för tillväxt, underhåll eller som höstgödning. Det är även lämpligt till rabatter med plantering av perenn och prydnadsväxter. Det organiska materialet i kombination av mineraliska råvaror ger både en direkt- och långtidsverkande effekt, upp till 2-3 månader, tack vare det organiska materialets förmåga att bindas i marken över en längre tid.

Kontinuerlig applicering av organisk gödning innehållandes viktiga ingredienser stimulerar markens mikroliv bestående av bakterier, mycorrhiza och alger och de naturliga processer som



*Det nya sortimentet från SW Horto innefattar allroundgödning med granulat lämpat till större grönområden och finare gräsyta, för tillväxt, underhåll eller som höstgödning.*

sker, vilket successivt leder till en förbättrad markstruktur.

En bra markstruktur är en förutsättning för starka och friska plantor med god tillväxt. Sortimentet innehåller produkter

med NPK-värdena 12-2-8, 5-1-7, 12-2-7, 8-2-15 och 10-2-7 med granulatstorlek 1-2 och 2-5 mm. Kan levereras i 20 kg, 25 kg eller i storsäck 600 kg beroende på produkt.



**makes your way**



## En stor stark, tack!

Med en vinterutrustad Wille löser du enkelt vinterns alla jobb.

Tack vare marknadens mest effektiva motorhydraulik finns det inga begränsningar för vad du kan göra med din Wille.

[www.wille.se](http://www.wille.se)





Gianni  
Ferrari

# Nyheter från Gianni Ferrari

Nu går Gianni Ferraris välkända TurboZ även att få med två-spakssystem!



Enklare att komma i och ur det bekväma förarsätet med det nya två-spakssystemet.



Det klassiska trespaksystemet kommer givetvis att finnas kvar för den som föredrar det.



Enkel rengöring och service av maskinen, fäll upp klippdäcket hydrauliskt med en knapptryckning

## TurboZ 440D en ny kraftfull modell från Gianni Ferrari



Välj klippbredd 155 cm. eller 185 cm

40 hk. Kubota dieselmotor!  
Tvåspakssystem  
Klippdäck hydrauliskt  
uppfällbart till  
serviceläge



Går att utrusta med slaghack upp till 190 cm.

Kontakta oss eller någon av våra återförsäljare för att se och provköra **Gianni Ferrari**



Hudiksvall  
Håkan  
070-559 46 16



Tibro  
Morgan  
0504- 129 33



Kinna  
Peter  
070-345 51 90



Luleå Umeå Skellefteå  
Christer  
072-5891118



Karlskrona  
Benny  
070-686 57 28



Stockholm  
Anders  
070-18 27 724

Se vår hemsida: [www.gfsweden.se](http://www.gfsweden.se) för fler återförsäljare



Se alla våra övriga modeller på hemsidan: [www.gfsweden.se](http://www.gfsweden.se)



GF Sweden AB Isolatorvägen 10 721 37 Västerås [www.gfsweden.se](http://www.gfsweden.se)  
info@gfsweden.se Tel. 021-352200



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

## Första röjsågen från Husqvarna med AutoTune

**Glöm krångel med manuell justering av röjsågens förgasare. Husqvarnas nya 545RXT har AutoTune som justerar inställningen automatiskt. En ny unik röjsåg designad för proffs med höga krav på prestanda och produktivitet.**

Driftsstörningar i motorer med manuellt inställbara förgasare är ett återkommande problem bland yrkesverksamma som arbetar med att röja mark.

Nu kommer Husqvarna med lösningen och introducerar sin första röjsåg utrustad med AutoTune, funktionen som ger optimal inställning av motorn och automatiskt kompenserar för skillnader i olika bränsleblandningar, altitud, luftfuktighet och temperatur. För användaren är det därmed möjligt att lägga fokus på att få jobbet snabbt och effektivt utfört och att röja både tjockt gräs och

snårskog med så liten ansträngning som möjligt.

För att undvika krångliga starter har nya 545RXT utrustats med en ny startfunktion som inte kräver någon choke. Nu spelar det inte längre någon roll om motorn är varm eller kall, det enda man behöver göra för att sätta igång röjsågen är att pumpa lite bränsle, trycka på startknappen och dra i snöret. Den som arbetar många timmar med röjsåg kommer säkert också att uppskatta de låga vibrationsnivåerna och ett lite högre handtagsfäste som ger mer benutrymme vilket gör det

ännu lättare att manövrera sågen. Den nya röjsågen har ett nytt luftfilter som är 57 % större än tidigare, vilket innebär att sågen nu klarar fler arbetstimmar innan filtret behöver rengöras.

Nya 545RXT levereras med Husqvarnas premiumsele Balance XT som standard, en er-

gonomisk barsele som konstruerats för maximal komfort med en flytande höftputa och ett höftbälte som fördelar röjsågens vikt över kroppen. Det gör arbetet balanserat och bekvämt vilket i sin tur innebär att man kan köra längre pass utan att bli trött.



*Röjsågen 545RXT har AutoTune™ som ger optimal inställning av motorn och kompenserar automatiskt för skillnader i olika bränslen, altitud, luftfuktighet och temperatur.*

## HÅLLBAR OCH PÅLITLIG!

Toro ProLine H800 är en ny rotorklippare från Toro med integrerad uppsamling och höglyftande tömning. Byggt för maximal livslängd och minimala driftavbrott.

Det frontmonterade klippdäcket är utrustat med ett påkörningsskydd s k Bullnose och extra förstärkta pivothjulsinfästningar. Toro ProLine H800 är försedd med en kraftfull motor på 19,2 kW (26,1 hk) och en rymlig behållare med 810 liters kapacitet, vilket gör att du kan klippa länge utan onödiga stopp – du behöver inte ens stanna för att justera klipphöjden.

Det högpresterande klippsystemet ger ett rent och snyggt klippresultat!

Varmt välkommen in till våra erfarna direktsäljare och återförsäljare så berättar de mer om nya Toro ProLine H800!



**NYHET!**

**TORO**

Toro marknadsförs och säljs av Hako Ground & Garden AB.



Hako Ground & Garden AB – [www.hako.se](http://www.hako.se)





**K-HEAT OGRÄSBEKÄMPNING MED 100% VATTEN, MILJÖVÄNLIGT OCH EFFEKTIVT!**

EN NYHET FRÅN K-VAGNEN

# Modern ogräsbekämpning

Hett vatten håller ogräset i schack!



## Kombinera det dagliga arbetet med K-Heat

- Ogräsbekämpning
- Bevattning
- Högtryckstvätt
- Fasad- och taktvätt
- Rengöring av plattor och stenläggningar
- Klottersanering
- Elverk

## Nyhet!

**K-Heat Maxi  
PLUS 15/160**

500 mm redskap  
och 160 bars  
högtryckstvätt

K-Heat är en modern, miljövänlig och effektiv produkt med många användningsområden – med fokus på ogräsbekämpning med hetvatten. Den finns i flera olika modeller. K-Heat Maxi går att få monterad både på släpkärra och lastbilsflak och K-Heat compact har hydrauldrift för redskapsbärare som Belos Trans Pro. Detta ger en kombination som gör att du smidigt kan använda den för ogräsbekämpning och som högtryckstvätt för saneringsjobb. Avverkningsgraden med K-Heat Maxi är upp till 2 000 m<sup>2</sup> om dagen. Lågt vattentryck och fritt flöde, 98-gradigt vatten, låg ljudnivå och en så kraftig högtryckstvätt som 110 bar.

**K-HEAT**  
VAGNSTEKNIK AB



MUNKAHUS INDUSTRIOMRÅDE 374 31 KARLSHAMN  
TEL 0454-841 64 FAX 0454-841 72  
INFO@K-VAGNEN.COM WWW.K-VAGNEN.COM

SVEDALA KS MASKINER, 040-40 40 20 ÄNGELHOLM MASKINGRUPPEN, 0431-41 56 00 HELSINGBORG NILS LARSSONS MASKINSERVICE, 042-13 35 20  
KARLSHAMN-HÄSSLEHOLM-KALMAR K-VAGNEN VAGNSTEKNIK, 0454-841 64 JÖNKÖPING-VIMMERBY MEK OCH MASKIN, 036-290 22 30  
MJÖLBY MVM MARKVÅRDSMASKINER, 0142-800 40 KARLSTAD KTT MOTOR AB 054-53 43 00 KINNA PARKMASKINER, 0320-357 15  
KUNGÄLV MVM MARKVÅRDSMASKINER, 031-711 30 10 SKÖVDE-MARIEÅSTAD-LIDKÖPING-FALKÖPING K-VAGNEN VAGNSTEKNIK, 0454-841 64  
TÄBY LMK MARKVÅRDSMASKINER, 08-544 433 80 VÄSTERÅS-ENKÖPING-STORVIK TRAKTORCENTRALEN AB, 0171-201 00  
SUNDSVALL X-MASKINER AB, 0650-161 00 SKELLEFTEÅ NORRMASKINER AB, 0910-58 91 00

# Familjeföretaget LAPAB satsar för framtiden med ny agentur

När Lasse Persson startade eget i maskinbranschen hemma i Hallstahammar för 35 år sedan valde han sina egna initialer som företagsnamn. Genom idogt arbete med många helger och sena kvällar blev Lapab Maskin AB snart ett väletablerat begrepp. Verksamheten växte, och idag är Lapab ett samlande varumärke för de maskiner som företaget marknadsför över hela landet, via ett väl utbyggt nät av återförsäljare.

Sedan 1999 äger Lapab generalagenturen för Ventrac AWD, en mångsidig redskapsbärare med stort program av tillbehör. Företaget är också importör av den kompakta och robusta klipparen Wright. Nyligen utvidgades företagets märkesflora med agenturen för den amerikanska gräsklipparen Grasshopper. Under sina vingar har Lapab även fyrhjulsdrivna ATV-maskiner från

Polaris, skogsmaskiner från Kranman och vagnar från K-vagnen.

Lasse Persson har sedan flera år tillbaka lämnat över ledningen i företaget till dottern Anna Pettersson.

## Grundmurad affärsidé

– Men affärsidén är densamma som när pappa Lasse formulerade den för 30 år se-

dan, förklarar Anna. Den lyder: ”Vi ska i god serviceanda förse våra kunder med kvalitativa och ändamålsenliga produkter. Affärsuppgörelserna ska vara lönsamma för båda parter och bygga på långvariga affärsrelationer.”

För att leva upp till dessa högt ställda målsättningar har staben av kunniga medarbetare förstärkts ytterligare. I höstas an-



ställdes Ronald Sten, en meriterad mekaniker med 30 års branscherfarenhet bakom sig. Han och verkstadsansvarige Anders Pettersson ser till att kunderna får snabb och sakkunnig service.

I samband med förvärvet av agenturen för Grasshopper anställdes alldeles nyligen

## ”Affärsidén är den- samma som när pappa Lasse formulerade den för 30 år sedan.”

Christer Johnsson som säljare. Han kommer närmast från byggbranschen, där han varit säljare i olika företag i över trettio år.

– Christer kommer i första hand att ansvara för Grasshopper vad gäller försäljning, demo och kundkontakter, förklarar Anna. Det betyder att vår säljare sedan sex år tillbaka, Mathias Nilsson, kan koncentrera sig på Ventrac och vårt övriga sortiment.



Polaris har ett brett modellprogram av fyrhjuliga ATV-maskiner. Det här är ett specialstylat exemplar som finns till beskådan i Lapabs utbyggda lokaler, visar Anna och Mathias.

I personalstaben på sex personer ingår också Heléne Blom. Hennes huvuduppgift

är att se till så att reservdelar levereras ut till kunderna från företagets välsorterade ▶▶▶

Familjeföretaget Lapab Maskin AB har utvidgat personalstyrkan, som numera består av fr.v. Anders Pettersson och Ronald Sten, verkstad, Heléne Blom, reservdelar och administration, Anna Pettersson, VD, samt säljarna Mathias Nilsson och Christer Jonsson.





Verkstadsansvarige Anders Pettersson har nyligen fått förstärkning av Ronald Sten. Det betyder att företagets kapacitet för snabb och fackmässig service utvidgats ytterligare i de nya utbyggda lokalerna på Flädervägen i Hallstahammar.

►►► lager på kortast möjliga tid. Det är även hennes glada och trevliga röst ni möts av när ni ringer in till Lapab.

– Utan vårt väl sammansvetsade medarbetargång vore det omöjligt att leva upp till vår vision att med glädje och förtroende förse fler och fler med produkter som underlättar och förenklar vardagen, kom-

menterar Anna. Vi har roligt tillsammans på jobbet!

### Större lokaler och demoytor

I satsningen för den framtid i företagets historia som redan tagit sin början ingår också expansion av lokalerna.

– Vi har varit på samma ställe här på Flä-

dervägen sedan 1994, berättar Anna. Lokalerna har med åren blivit alldeles för trånga. Så för några år sedan köpte vi grannfastigheten, en före detta bilverkstad, som turligt nog blev till salu. Därmed tillförsäkrade vi oss dubbelt så stora ytor för lagerhållning, utställning, serviceverkstad och reservdelslager. ►

Anna Pettersson tog över ledningen för det framgångsrika familjeföretaget efter pappa Lasse för sju år sedan.



► Marktillskottet i samband med förvärvet av grannfastigheten ger också utökade demoytor för att visa en del av allt som en Ventrac kan åstadkomma.

– Vi har också anlagt en egen terrängbana på tomten där kunderna kan testa våra ATV-fordon från Polaris, förklarar Anna.

### Fler återförsäljare

Nätet av återförsäljare, för närvarande femton till antalet, sträcker sig från Svedala i söder till Skellefteå i norr.

– Just nu jobbar vi för fullt med att utvidga antalet återförsäljare som vill ta sig an Grasshopper i sitt sortiment, berättar Anna.

– Vi ser gärna att fler hör av sig så att vårt nät blir ännu mer heltäckande, tillägger Mathias Nilsson. Speciellt i övre Norrland har vi vita fläckar som behöver bli lika gröna som Lapabs sortiment av grönytemaskiner. Kulörerna varierar förstås, men



Företagets maskinpark omfattar flera värenommerade märken. Senaste tillskottet är den USA-tillverkade gräsklipparen Grasshopper.

kvalitet, service och trygghet är gemen-

samma nämnare för hela företagets verksamhet! ■

# LAPAB blir generalagent för Grasshopper

**Lapab Maskin AB i Hallstahammar får ytterligare ett prestigemärke att representera utöver Ventrac och Wright. Grasshopper är sedan 1960-talet en av USAs större leverantörer på grönytemaskiner. Maskinerna beskrivs av sina brukare som robusta och pålitliga.**

– Vi är väldigt glada att äntligen få representera Grasshoppers breda, robusta och prisvärda klippprogram för många användningsområden, säger Anna Pettersson, VD på Lapab.

– Vi ser stora kundfordelar med Grasshopper. Till exempel vettiga inköpspriser för våra kunder, låga driftskostnader, litet underhållsbehov och effektivt klippare med diesel eller bensin, fortsätter Anna.

Lapab bygger nu upp återförsäljarnätet för fullt och har redan säkrat flera starka lokala aktörer i landet. Och de söker flera.

– Tillsammans med vår långa erfarenhet, gedigna kunskap och den trygghet vi skapar på reservdels- och servicesidan, tror vi med våra återförsäljare sammantaget mycket på Grasshopper i Sverige, säger Anna.

Om klippaggregatets placering råder det delade meningar. Grasshopper erbjuder båda alternativen.

Grasshoppers filosofi sedan länge är att föraren fortfarande är det viktigaste på en gräsklippare.

– Den tanken blir väldigt tyd-

lig och märks så fort du sätter dig på en Grasshopperklippare, säger Anna. Du sitter i "The ComfortZone". Säte, styrstänger och fotstöd är ergonomiskt placerade, precis där de skall vara och naturligtvis vibrationsdämpande. Att klippa snabbt och ef-

fektivt underlättas av att klippaggregatet följer gräsmattans kontur smidigt och exakt.

– Mycket talar för att det blir succé med Grasshopper i Sverige, tillfogar Anna. Vettiga inköpspriser, låga driftskostnader och bra andrahandsvärde,

### Grasshopper

- Spakstyrd klippare
- Diesel alt. bensindrift
- Olika modeller och klippbredder
- Mulching alt. uppsamlare
- Klippaggregat med 4 st knivar
- Riktigt "Flip up"-aggregat
- Zero turn

ger tillsammans det lägsta priset per klippt kvadratmeter gräsytta. Det är sånt som betyder mycket för våra kunder.



Christer Jonsson är nyanställd säljare med huvudansvar för Grasshopper.



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

# Två nya återförsäljare i Sverige för Nilfisk Outdoor

**Nilfisk Outdoor har ingått avtal med två nya återförsäljare i Sverige, FLV Frösö Lindareverkstad AB i Östersund och Multibolaget AB i Uppsala, för försäljning och service av de danskproducerade redskapsbärarna City Ranger, mer kända som Nilfisk Outdoor.**

Avtalet omfattar försäljning och service av Nilfisk Outdoorprodukter inom de geografiska områden som företagen redan är verksamma i.

Nilfisk Outdoor Division har uppnått speciellt stort erkännande för sina flexibla redskapsbärare. De midjestyrd minitraktorerna kan kombineras med

en rad olika redskap, vilka löser många olika arbetsuppgifter. Det handlar om åretruntmaskiner som hanterar allt från sop/sugfunktioner till grönområden med gräsklippning, kantskärning, häckklippning m.m. samt vinterredskap med schaktblad, v-plog, salt- och grusspridning. Maskinprogrammet har utökats de senaste åren och omfattar nu även större modeller som produceras på Nilfisk Outdoor fabrik i Guardamiglio i Italien.

- Vi är mycket nöjda med de nya avtalen och ser stora möjligheter i samarbetet med Frösö Lindareverkstad och Multibolaget. Med de nya återförsäljarnas geografiska läge ökar vi tillgängligheten för våra produkter på ett positivt sätt. Hos de nya återförsäljarna finns det kunskap och stora möjligheter för försäljning och service av maskiner som Nilfisk Outdoor har inom sitt sortiment, säger Nilfisk Outdoors försäljningschef Henrik Munk.



## Högsta klippkapacitet tack vare IS® fjädring

### Ferris ZT 400 IS®

- Oberoende IS® fjädring
- 23 hk V-Twin bensinmotor
- 122 cm 3-i-1 klipper med båda bakutkast, sidoutkast och mulchkit

Kr. 63 900:- exkl. moms

### Ferris ZT 2100 IS®

- Oberoende IS® fjädring
- 28 hk V-twin bensinmotor med elektronisk bensininsprutning
- Bakutkast och mulchkit

Kr. 112 900:- exkl. moms

### Ferris ZT 2600®

- Oberoende IS® fjädring
- 24 hk Yanmar Tier 5 dieselmotor
- Bakutkast och mulchkit

**Kampagne kr. 149 900:-**  
exkl. moms



### Unik oberoende IS® fjädring reducerar vibrationspåverknigen

IS® fjädringen ger föraren en lång rad fördelar: Extremt hög förarkomfort - chock- och vibrationsreducering - större kapacitet och skärhastighet - längre livslängd för maskinen - jämn klipphöjd



Kontakta din lokala Ferris återförsäljare eller Märten Lindroos, tel. 031-722 66 11 - eller besök [www.mi-sverige.se](http://www.mi-sverige.se)



# FÅR VI GE DIG ETT LYFT?



## KÖP EN 3R -FÅ EN FRONTLYFT FÖR 20 KR

Köp en 3R-serien John Deere kompakttraktor från din lokala återförsäljare, och för endast 20 kr mer levereras den utrustad med frontlyft. Erbjudandet gäller t.o.m. 31.05.2018, beroende på tillgänglighet.



**JOHN DEERE**

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

# Nya landvinningar för Heatweed – k

**Heatweed, som producerar maskiner för ogräsbekämpning, skördar inte bara ogräs, utan också stora försäljningsframgångar. Det berättar Cecilie Ruud, affärsutvecklare och delägare i det norsk-svenska företaget.**

– Det här året har börjat med en rivstart, förklarar hon. Redan vid mitten av januari hade vi beställningar på mer än 150 Heatweed handmaskiner.

I vår lanseras nyutvecklade modeller, som fått stor uppmärksamhet. Både i Sverige och på flera internationella marknader.

– Nytt för i år är också två ogräs-trailers; integrerade aggregat med maskin, tank och trailer i ett, fortsätter Cecilie. De har på kort tid blivit mycket populära i Europa.

Multimaskinerna är små och smidiga. De kan hängas efter en bil på vanligt körkort och är också fullvärdiga högttryckstvättare, upp till 250 bars tryck. De nya modellerna är uppgraderade till Heatweedstandard med 100 procent ogräs-

död och med systemisk effekt på rot-systemet. Det är egenskaper som ingår i Heatweeds varumärke, enligt Cecilie.

En bred och solid maskinportfölj är viktigt för att ge varje kund den storlek och kapacitet de har behov av, förklarar hon.

**”Redan vid mitten av januari hade vi beställningar på mer än 150 Heatweed handmaskiner.”**

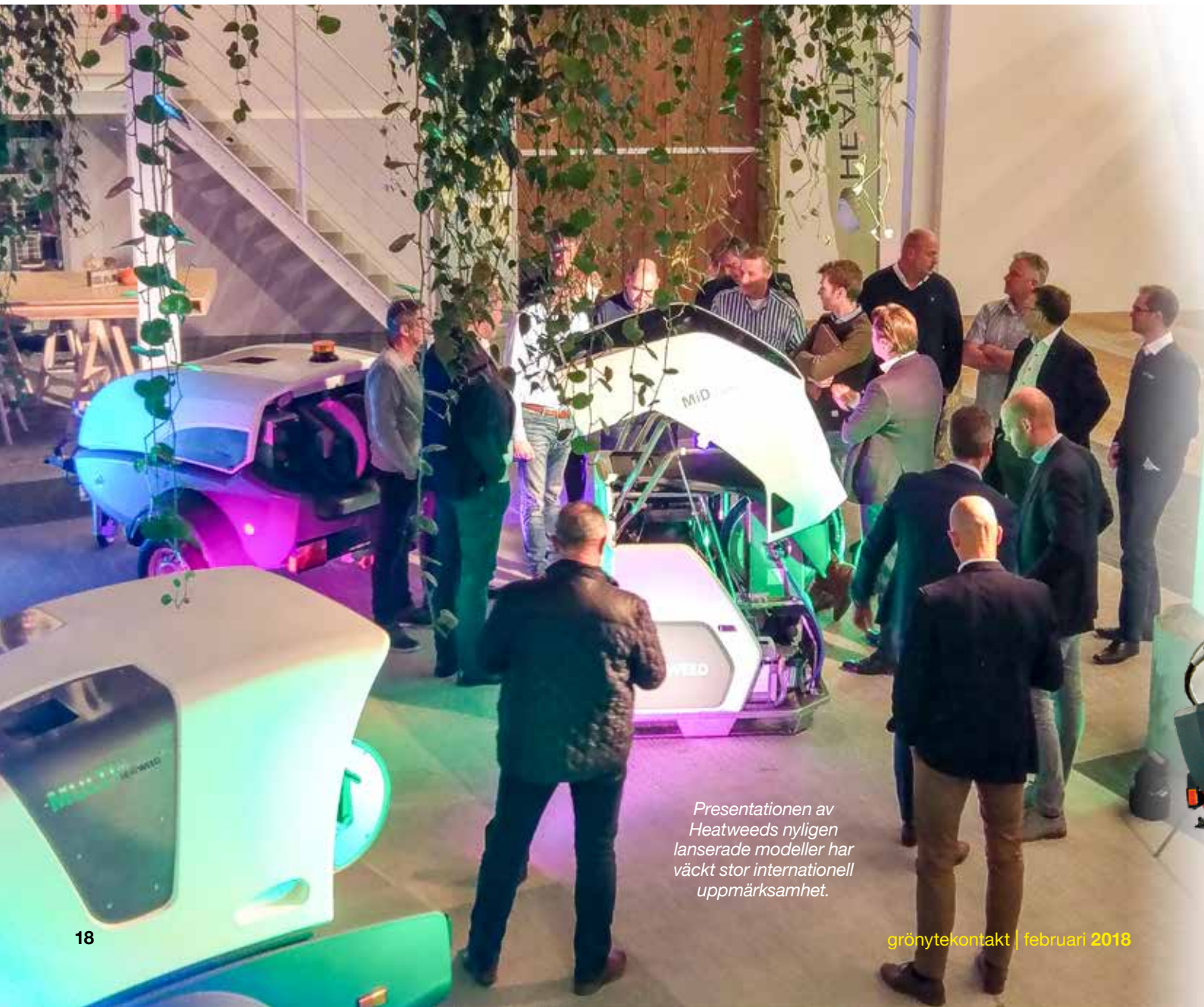
Multi M är en dubbel MiD och bekämpar ungefär 4 500 m<sup>2</sup> med ogräs per dag och kan användas av två personer samtidigt.

Multi S klarar att täcka cirka 2 200 m<sup>2</sup>, men är i trailerformat och smidigare för att komma till på smala gator och trottoarer.

– Båda har fantastisk tvättningskapacitet och även dessa maskiner är anpassade för AspenD diesel, berättar Cecilie. Men, tillägger hon: Det handlar inte bara om att döda ogräset. Det ska utföras på absolut mest kostnadseffektiva sätt.

## Ersätter kemikalier

Bakom ogräsföretaget ligger det en klar vision om att bli av med kemikalier i offentliga uterum i kombination med en mer miljöriktig metod och högsta möjliga kostnadseffektivitet.



*Presentationen av Heatweeds nyligen lanserade modeller har väckt stor internationell uppmärksamhet.*

# oreddat maskinutbud lanseras i vår

Cecilie berättar att hon en gång fick frågan från ett headhuntingföretag om varför hon började med ogräs efter att jobbat i många år i New York, Brüssel, Stockholm, Dublin, Mexico City och Moskva.

– Det är fint utomlands, jag lärde mig mycket, men Skandinavien är bäst. Och jag jobbar inte egentligen med ogräs, jag jobbar med att hjälpa kommuner att spara pengar genom att lösa ett ogräsproblem på det mest kostnadseffektiva och miljöriktiga sättet. Det samma gäller entreprenadföretagen, bostadsföreningar, kyrkogårdar, industrier och andra kunder.

## Omfattande forskning

Kunskap är mycket viktigt i företaget. Forskning, fakta och ständig utveckling är nyckeln till att kunna erbjuda bästa teknologi på marknaden, säger Cecilie.

## ”Vi letade efter en stark partner med mycket kunskap om ogräsmaskiner.”

– Själv kan jag inte mycket jämfört med forskare eller duktiga nordiska trädgårdsmästare, svarar Cecilie uppriktigt. Och jag kan definitivt inte mycket jämfört med min man, Johan Rud, teknisk chef och den andre ägaren i Heatweed. Men jag har pluggat mycket när jag var ung, jag lär mig snabbt och jag tycker om att lära nya grejer.

Den svenska marknaden börjar mogna nu och kunskapen om alternativa ogräsmetoder är mycket större än vad den var då Heatweed lanserade ogräsbekämpning med hetvatten i Sverige för inte så länge sedan, berättar Cecilie. Kvalitet betalar sig i längden, och lägsta kvadratmeterkostnad är



den verkliga måttstocken, menar hon. Under förutsättning att dessa prestanda är dokumenterade.

## Företagsförvärv

Minnesgoda läsare av Grönytekontakt erinrar sig kanske att Heatweed nyligen förvärvat Europas största konkurrent inom ogräsbekämpning med hetvatten, Weedkiller, samtidigt som Heatweed också tog hem produktionen av Sensor-serien och XL-serien till Norge. Nu är Heatweed störst i Europa och kommer omsätta ungefär 225 miljoner kr för 2018.

Weedkiller ägs av DIBO i Belgien, som inriktat sig på specialproducerade högttrycks- och biltvättmaskiner till bensinstationer i hela Europa. Bolaget omsätter ungefär 350 miljoner kr.

– Vi letade efter en stark partner med mycket kunskap om ogräsmaskiner, berättar Pierre van den Borne, ägare i andra generationen till DIBO och Weedkiller. Heatweed har stor kunskap och är otroligt noggranna på design och funktion. Vi ville inte konkurrera med dem, så nu slår vi ihop våra två ÅF-nätverk till kundernas bästa, avslutar han. ■



# VI KAN GRÖNYTEMASKINER



**Nina Wisell**  
070-510 05 49  
nina.wisell@sodhaak.se



KOMATSU



TIMAN

AMAZONE

K-VAGNEN

DEUTZ FAHR



Multihog

Sinque



**SÖDERBERG & HAAK TC**  
ENKÖPING 0171-201 00 • STORA SKEDVI 0225-405 71  
[www.sodhaak-tc.se](http://www.sodhaak-tc.se)



**Ludwig Hedlund**  
073-342 34 83  
ludwig.hedlund@sodhaak.se

# Slagarmsspridaren är tillbaka!



Tysktillverkat sedan 1926,  
bevattning du kan lita på.

Perrot, världens numera enda tillverkare av slagarms-spridare, presenterar en uppdaterad version av den efterlängtda modellen:

**KSAB VÄXER:** Nu har vi ökat bemanningen och även etablerat lager och verksamhet i Skåne.

## TRITON SLAGARMSSPRIDARE

- Huset i armerad plast
- Kastradie upp till 38 meter
- Flöde 4.6 till 27.4 m<sup>3</sup>/tim
- Arbetstryck: 3 till 7 bar
- Invändig gänga 1.5" (40 mm), höjd 450 mm, pop-uphöjd 98 mm
- Mindre vindkänslig
- Snabbare rotation
- Smutsigt vatten är inga bekymmer
- Finns som fullcirkel och sektor, inbyggd elventil eller block



**KSAB | BEVATTNING**  
Spara vatten med automatik

## VI ERBJUDER PROJEKTERING & RÅDGIVNING FÖR ALLA TYPER AV BEVATTNINGSPROJEKT

Janne Stavås – Rådgivning & Försäljning: 021-10 26 74, [jan@ksabgolf.se](mailto:jan@ksabgolf.se)  
Anders Stålberg – Rådgivning, Projektering & Försäljning: 021-10 26 72, [anders@ksabgolf.se](mailto:anders@ksabgolf.se)  
Jocke Edlund – Service Mellansverige: 021-490 0652  
Peter Gustafsson – Service Mellansverige: 021-490 0610  
Jörgen Köjborg Jensen – Service & Försäljning södra Sverige: 072-720 3451  
Håkan Hirche – Service & Försäljning södra Sverige: 021-490 0611

# 56 V – REN BATTERIKRAFT LIKA KRAFTFULLT SOM BENSIN.

ARC  
LITHIUM  
56V

Världen förändras – snabbt. Hela vårt samhälle är på väg bort från fossila bränslen mot renare energi. NU är det dags för dig att bedriva park- och trädgårdsarbete på ett smartare och grönare sätt.

**EGO POWER+** har bensenliknande kraft, men utan buller, krångel och bensenångor. Maskinerna är enklare att hantera, renare, tystare och har mindre vibrationer. Du får även lägre drifts- och underhållskostnader med batterimaskiner.

EGO:s branschledande **ARC LITHIUM 56 V BATTERI** ger batterimaskiner en ny prestandanivå. Det kraftfulla 56 V batteriet ger dig möjlighet att arbeta längre på en enda laddning. **FINNS FRÅN 2.0 AH TILL RYGGBATTERI PÅ HELA 28 AH!** Klicka bara i batteriet och du är redo att arbeta.

**MED EGO POWER+ VERKTYGEN ARBETAR DU KLIMATSMART – SÅ KLART.**



ETT BATTERISYSTEM  
MÅNGA MÖJLIGHETER



Filmer på You Tube.



Direktlänk till [www.gronaverktyg.se](http://www.gronaverktyg.se).

**EGO**  
POWER BEYOND BELIEF.

Generalagent i Sverige FLEX SCANDINAVIA AB

**EGO POWER+ – Kraftfulla klimatsmarta professionella park-och trädgårdsmaskiner.**



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

# Slutchokat med Briggs & Strattons EFM-system

Under 2018 kommer merparten av Briggs & Strattons stora motorer utrustas med det nya systemet EFM, en förkortning för Electronic Fuel Management. Därmed tas det manuella chokereglaget bort och motorn startas direkt med en nyckel.

Briggs & Strattons system EFM, Electronic Fuel Management, består av en elektronikenhet och en servomotor som styr motorns chokespjäll. Systemet ger alltid motorn en optimal blandning av bränsle och luft för en snabb och smidig start.

– Vi ser att många idag inte är vana att använda en choke, så risken är stor att den används fel och gör motorn svårare att starta istället för att göra nytta, säger Magnus Persson, Operation and Sales Manager på Briggs & Stratton i Skandinavien. Vi tyckte därför att det var hög tid att in-

stallera smart automatik även på denna typ av motorer.

EFM-systemet möjliggör en enkel nyckelstart av motorn utan onödiga procedurer innan.

– Vi har fått en väldigt bra respons av våra kunder när vi presenterade nya EFM-systemet, säger Magnus. Nu är vårt mål att deras kunder ska efterfråga maskiner med Briggs & Strattons nya system när de uppdaterar sin maskinpark.

*EFM-systemet möjliggör en enkel nyckelstart av motorn utan onödiga procedurer innan.*



## Batteridrivna hand-elverktyg förenklar alla jobb!

### Upp till 2 dagars batteritid...

Vi på Maskinexperterna är generalagent för Zanons batteridrivna hand-elverktyg, ett verktyg som förenklar det mesta av jobbet på kyrkogårdar, grönområden och i trädgårdar. Vi söker även återförsäljare runt om i Sverige. Hör av dig till Håkan Borg för mer info på tel: 070-559 46 16.

### ...och många tillbehör!



SEKATÖR

Denna elektroniska sekator är perfekt för beskärning av fruktträd och dyligt. Komponenterna är noggrant utvalda och testade för att du ska kunna arbeta snabbt, effektivt och med hög kvalitet.



HÄCKSAX

En av de mest kraftfulla häcksaxarna i stark, men lätt aluminium. Lämpar sig utmärkt för arbete på kyrkogårdar, i trädgårdar och grönområden i allmänhet.



MOTORSÅG

Den lilla motorsågen Rino är lämplig för olika beskärningsarbeten. Den kan hållas i det befintliga handtaget eller fästas på en stång i tre olika positioner.



LÖVBLÅS

En kraftfull lövblås av utmärkt kvalitet som kan flytta stora mängder löv. Verktöget är balanserat, behändigt och lätt att använda.



Håkan Borg, VD och ägare  
hakan@maskinexperterna.se  
070-559 46 16

**Vi söker återförsäljare runt om i Sverige!**

Ta kontakt med Håkan Borg för mer info: 070-559 46 16



**Maskinexperterna**  
FÖR MARK- & GRÖNYTEVÅRD



# CFMOTO

WWW.CFMOTO.SE

## U FORCE 800 EFI EPS

- 800 cc. 4-takt, V-twin, vattenkyld
- 4 ventiler/cyl. SOHC, EFI
- Maxeffekt 46 kW/63 HK
- 4WD med elektronisk diffspärr
- Lågväxel för maximal dragkraft
- Hydraulisk skivbroms fram & bak
- Justerbara gasstötdämpare
- EPS (Servostyrning)
- Vinsch, dragkula & släpvagnskontakt ingår

**FRÅN**  
**97.520 :-**

exkl. moms

(121.900 :- inkl. moms)

**T** • TRAKTORREGISTRERING. +4.000 :-



Maskinen på bilden är  
extratrustad med tak och ruta.

## KÖP TILL!

### Combi trailer 1500 Art nr. KV-1500

Kombivagn med kran och stödben fram som standard och lastkapacitet på upp till 1000 kg. Flak och ram i galvaniserad stålkonstruktion. Vridbart drag.

**Ta bort flaket, få en timmervagn!**

- Längd/Bredd/Höjd: 3400/1240/1700 mm
- Flakmått: L2000xB1200xH400 mm
- Däck: 22x11x10
- Lastkapacitet: 1000 kg

**13.520 :- exkl. moms**

(16.900 :- inkl. moms)



**KÖP TILL VINSCH & TIPPA  
FLAKET DIREKT VIA KRANEN!**

• TIPPBART FLAK  
• VRIDBART DRAG



Läs mer och hitta närmaste  
återförsäljare på [www.black-wolf.se](http://www.black-wolf.se)



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

# Grönytebranschens maskinvisningar på ny turné i höst med besök på sex platser

Grönytebranschens maskinvisningar återkommer i höst – för tredje gången. Antalet platser som får besök av denna kringresande mässa har utökats till sex, från Sundsvall i norr till Malmö i söder. Även antalet utställare väntas bli fler än tidigare. Ett 40-tal företag har visat intresse.

– Erfarenheterna från de två tidigare åren är så positiva, både från besökare och utställare, att vi beslutat satsa på ett utvidgat arrangemang den här gången, förklarar Ola Olsson på P. Olssons i Linderöd, ett av de utställande företagen.

Det började 2013 i mindre skala med en maskinvisning på Vallentuna flygfält. Ett 20-tal maskinföretag i grönytebranschen deltog den gången. Resultatet blev så bra och stämningen så god att det hela återupprepades två år senare. Antalet utställare utvidgades då till cirka 30 och utöver Vallentuna blev också flygfältet i Örebro utställningsplats.

– Utställningar i det här mindre formatet har visat sig så framgångsrikt att fler och fler företag hört av sig för att få vara med, förklarar Ola Olsson. På så

sätt kan vi erbjuda alla besökare ett ännu större och mer varierat utbud.

## Framgångsrikt koncept

Konceptet är detsamma som från starten. Antalet utställare ska inte vara fler än att besökarna får gott om tid att vandra runt bland montrarna utan stress för att på så sätt skaffa sig en överblick över vad som kan vara intressant för just deras specifika behov. Meningen är att knyta kontakter och inspirera besökarna till investeringar som kan förbättra arbetsvillkor, miljö och produktivitet i deras egna förvaltningar.

Hög trivselfaktor är en viktig del i konceptet. Inga entréavgifter, fri parkering och gratis servering av lättare lunch och fika ingår. Inbjudningarna riktar mot den svenska grönyte-



Ola Olsson är en av initiativtagarna till den tredje upplagan av Grönytebranschens maskinvisningar.

branschen och dess kunder, huvudsakligen inom segment som park, mark, kyrka och golf.

Utställare blir, precis som under de två tidigare åren, importörer och tillverkare inom grönytebranschen. Några be-

gränsningar finns när det gäller maskiner som kan vara med. Maxvikten är begränsad till 3,5 ton, bland annat för att skona underlaget.

## Närmare för kunderna

Turnén startar i Sundsvall med en tvådagars visning i slutet av augusti. Därefter bär det av till Vallentuna, också där två dagar, och sedan Örebro. Den 11 september integreras maskinvisningen med den sedvanliga maskin- och branschdagen i Hässleholm. Detsamma gäller för Håjum i Trollhättan, där turnén avslutas den 13 september efter en avstickare till Malmö dagen innan.

– Genom att vi kommer att finnas på fler platser när vi ut till fler kunder, som på så sätt inte behöver åka så långa sträckor, hävdar Ola. Vi har märkt att det här är en form av mötesplats som passar vår målgrupp och skapar goda kontakter. Vi ser verkligen fram emot att få träffa såväl gamla som nya kunder under turnén i höst, och naturligtvis hoppas vi på vackert väder!





Gräsklippare/redskapsbärare och kompaktraktorer

# Shibaura

Japansk kvalitet-tillförlitlighet-prestanda



Shibaura CM 374 lika användbar året om!



CM 374 klippbredd 150-250 cm



Shibaura ST 450 med Vikplog 2,10

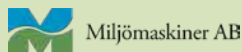


Generalagent: Camro AB Isolatorvägen 10 721 37 Västerås  
021-352200 info@camro.se www.camro.se

Återförsäljare:



Stockholm  
08-795 90 67



Linköping  
072-553 63 73



Gävle  
026-140094



Karlskrona  
0455-29990



Svedala  
040-404020



Ljungskile  
0522-25075



Kinna  
0320-35715



Efter mer än 30 år lämnar Eva och Thomas Hörberg över Walkeragenturen till nya ägare. Nu väntar andra spännande utmaningar...

# Thomas och Eva Hörberg lämnar Walker efter 33 år

Thomas Hörberg har alltid sagt att tiden går fort när man har kul. Så måste det vara eftersom han varit i branschen sedan 1975. Först som anställd säljare med Kronobergs län som arbetsområde. Sedan 1983 har Thomas varit sin egen tillsammans med hustrun Eva. Nu lämnar de Walker och ser framtiden an med nya utmaningar som väntar runt hörnet.

GrönyteMaskiner AB, som företaget hette före namnbytet till Walker Mowers, är fortfarande inregistrerat med makarna Hörberg som ägare. Bland de agenturer som detta företag innehaft genom åren, förutom Walker, kan nämnas Simplicity, Billy Goat och Blue Bird.

1983 började Thomas bygga upp ett nät av återförsäljare i Sverige, från norr till söder. Otaliga är de resor han gjort genom Sverige i mer än 30 år.

– Hur många mil jag färdats på de svenska vägarna har jag ingen susning om, säger han. Men en sak är säker. Det hade aldrig fungerat om jag inte hade en förstående fru som tog allt ansvar hemma.

– Men, tillägger Eva, vi har alltid haft

roligt med jobbet och kompletterat varandra bra.

## Det började i Köln

1985 var Thomas på mäsas i Köln och fick då för första gången se Walkermaskiner-

**”Det hade aldrig fungerat om jag inte hade en förstående fru som tog allt ansvar hemma.”**

na. Ett snack med Bob Walker ledde till att första Walkermaskinen kom till Sverige året därpå. Resten av den sagan känner alla till.

1989 byggde GrönyteMaskiner AB egna och skräddarsydda lokaler i Växjö. Eva och Thomas älskade att pyssla och fixa i de nya lokalerna. Många är de kunder och återförsäljare som bjudits på både fika och mat under åren i samband med konferenser och maskinvisningar. GrönyteMaskiner var först ut att ordna SM i gräsklipparkörning. Thomas och Thorleif åkte land och rike runt för att ordna deltävlingar som sedan avslutades med en stor fest i Växjö där själva SM-finalen hölls 2007. Johanna Nero från Jönköping blev den första vinnaren och fick med många andra köra VM-finalen på fabriken i USA.

Varför har Thomas och Eva älskat sitt jobb, undrar vi. De blir inte svaret skyldiga. – Bra medarbetare i Thorleif och Pel-



Thomas Hörberg och Jörgen Ohlsson på K-vagnen drog i gång den alternerande utställningen Green Expo. Den här bilden är från ett av stoppen i Karlshamn 2008.

le. Härliga kunder som vi dessutom haft mycket kul med. Ett gäng återförsäljare som vi blivit nära vänner med. Många av de gamla ringar än idag och det är roligt att fortsätta vara vänner.

Konkurrenter är ett ord Thomas undviker. Kollegor tycker han passar bättre.

– För visst kan vi, istället för att kriga, hjälpa och stötta varandra. Så har det alltid fungerat säger Thomas.

### Startade Green Expo

Green Expo är ett exempel på den saken. Jörgen Ohlsson på K-vagnen och Thomas var de som drog i gång denna alternerande utställning för ett antal år sedan. En roadshow som gick genom hela Sverige.

– Här snackar vi inte konkurrenter. Alla var vi kollegor, som ställde upp och hjälpte varandra. Visst blev det mycket korv under dessa resor. Men korv är gott, säger Thomas.

Av olika anledningar hoppade Walker av

denna roadshow. Anledningen vill Thomas inte gå in på. Thomas tror fortfarande på att man måste ut på fältet för att visa upp sig. De som tror att enbart ”nätet” är det som gäller lever farligt, menar han.

2015 togs en kompanjon in i företaget. Thomas hade nått en ålder av 60+ och hoppades på att företaget skulle leva vidare som det alltid gjort. Nu blir det inte alltid

## ”Här snackar vi inte konkurrenter. Alla var vi kollegor, som ställde upp och hjälpte varandra.”

som man tänkt sig. Efter något år blev det mindre och mindre tid för Eva och Thomas på jobbet. Våren 2017 bestämde de sig för att inte vara kvar längre.

– Ett jobb som vi båda älskat hela livet.

Hur kan det bara bli så, frågar de sig utan att hitta något heltäckande svar.

### Nytt och spännande

I december 2017 såldes företaget.

– De nya ägarnas mål har vi inte en aning om. Vi hoppas att det lever vidare i samma goda anda som under vår tid, säger Thomas.

– Ja nu får vi se vad som händer, säger Eva. Vi är självklart inte mogna för att bara vara pensionärer.

Nej, något nytt och spännande kommer vi säker att hitta på, tillägger Thomas lätt hemlighetsfullt. Ni som läser Grönnytekontakt kommer tids nog att få veta vart våra nya liv tar vägen. 42 år i samma bransch – det säger sig självt att man älskat sitt jobb. Inte lätt att bara lämna...

En ny verksamhetsgren kan Thomas avslöja. Han har gått med i SSRS, Svenska Sjöräddningsällskapet. ▶▶▶

►► – Vi är cirka 2 000 frivilliga sjöräddare i Sverige som alltid ligger i beredskap för att hjälpa till. Ingen av oss har någon ersättning för detta. Alla tycker bara det är kul att kunna ställa upp och hjälpa andra. Visst, det kommer att bli ett antal kurser man får gå, säger Thomas. Eftersom jag alltid gillat båtlivet och varit mycket på sjön kommer detta att passa mig bra.

### Nära vänner och kollegor

Thorleif Berntsson, som jobbar kvar på Walker, och hans fru Maritha har varit nära vänner under mer än 30 år.

– Dem kommer vi också i fortsättningen att träffa och umgås med. Thorleif har varit hos mig några kvällar och hjälpt mig med en gammal dröm. Jag har fått tag på en Puch Dakota 1969. En sådan jag hade när jag var 15 år. Nu skall den göras i ordning i mint condition för sommarens mopedrallyn. Thorleif som också gillar mopedrallyn kommer också att hänga med.

I våras utökades familjen Hörberg med en ny medlem. En svart jaktlabbe vid namn Kalle.

– Han tar mycket tid och är ganska busig än så länge, säger Eva. Men vi ska nog få ordning på honom!

Kalle älskar att åka bil.

– Vi har planerat att besöka och hälsa på lite gamla vänner i återförsäljarleden fram-



*Puch Dakota årsmodell 1969, ett nostalgiskt renoveringsprojekt som kommer att uppta en del av Thomas Hörbergs fritid framöver.*

åt sommaren. Då får Kalle hänga med. Vi kommer också att hälsa på en del kollegor under resan, lovar Thomas.

Pelle Holmgren, med sambon Carina, finns på besökslistan. Pelle och Thomas har känt varandra under 30 år.

– Gamla goda vänner ska man inte glömma bort. Vi hoppas på ett snart återseende på någon mäsas eller maskinvisning, någonstans i Sverige. Vi vill tacka er alla som ställt upp för oss under alla år i branschen, avslutar Eva och Thomas. ■

# Avant e6

## Världens grönaste maskin.

Lithiumbatteridrift.  
Tyst och utan utsläpp.  
Ladda på en timme.

**AVANT**  
e6

nordfarm.se

**NORD  
FARM**



## Håll gator och torg rena med Hako Citymaster!

Professionella sopmaskiner och multifunktionella redskapsbärare.

Hako Citymaster familjen erbjuder kompakta allroundmaskiner som kostnadseffektivt och miljövänligt hjälper dig att underhålla gator, torg, grönytor, trottoarer, garage och parkeringsplatser året runt.

Det komfortabla chassit och den rymliga hytten erbjuder en bekväm och ergonomisk förarmiljö. Tack vare det enkla snabbkopplingsystemet byter du redskap smidigt och utan verktyg, vilket både är tidsbesparande och ekonomiskt.

Varmt välkommen in till våra kunniga direktsäljare och återförsäljare för att ta del av alla smarta funktioner som Hako Citymaster familjen erbjuder och hitta den modellen som passar dig.



**Nyhet!**  
Citymaster 1250plus

**Hako**  
Clean ahead

Hako marknadsförs och säljs av Hako Ground & Garden AB, Skallebackavägen 10, 302 41 Halmstad. Tel 035-10 00 00. [www.hako.se](http://www.hako.se)



**VINTERKAMPANJ!**

**Kubota L4240-II**

Fjärås vikplog 175 cm  
Fjärås spridare 400/1100

**379000:-**



Samtliga priser ex moms, och kan ej kombineras med andra erbjudanden eller rabatter. Kampanjen gäller t o m 2018-02-28 eller så långt lagret räcker.

**SVENNINGSENS** | [info@svenningsens.se](mailto:info@svenningsens.se) | [svenningsens.se](http://svenningsens.se) |



044-340011

www.polssons.se

info@polssons.se

**P** Olssons

*Maskinredskap för  
markvård och konstgräs*



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

## Klipp dubbelt så mycket med nya Rider

Tack vare ett tekniskt genombrott lanserar nu Husqvarna två nya Riders med unika system för uppsamling av gräsklipp. Den nya RC 300-serien gör det möjligt att klippa både mer och längre mellan tömningarna.

Husqvarnas ingenjörer har länge försökt skapa en åkgräsklippare som har alla Riders fördelar i kombination med en optimal lösning för uppsamling av gräs. En riktig utmaning eftersom klippaggregatet sitter längst fram på Ridern och bästa uppsamlingsstället är längst bak.

Med den nya RC 300-serien har man äntligen hittat lösningen. Det handlar om ett unikt system med en roterande skruv som matar gräsklippen direkt från klippaggregatet till uppsamlaren utan att det fastnar eller korkar igen. Funktionen

kallas AcTech och komprimerar gräset så mycket att det också blivit möjligt att klippa dubbelt så stor yta och öka körtiden mellan tömningarna jämfört med liknande åkgräsklippare på marknaden.

Andra nya funktioner på RC 300-modellerna är att användaren från förarplats kan växla mellan olika lägen för uppsamling eller inte uppsamling, samt justera klipphöjden, detta utan verktyg. Även uppsamlingsbehållaren kan tömmas elhydrauliskt utan att man behöver kliva av gräsklipparen.

Nya RC 318T har en tvåcylind-



drig motor på 18 hästkrafter och RC 320Ts AWD är lite starkare med hela 20 hästkrafter. Som namnet antyder är RC 320Ts AWD också fyrhjuldriven vilket ger mycket bra grepp på hala ytor och i sluttningar. Den har

också servostyrning vilket gör den extra lättkörd. Båda modellerna har flytande klippaggregat som skyddar gräsmattan, pedalstyrd hydrostatisk transmission samt en bränsletank som rymmer 13 liter.



# GOLF & TURF AB

## Sveriges modernaste maskinleverantör

Sedan starten 1998 har Stockholms Golf & Turf AB legat i framkant med specialmaskiner för skötsel och underhåll av aktiva gräs & konstgräsytor i hela Sverige.

● Stockholms Golf & Turf AB  
www.golfoturf.se  
Tel: 08-590 827 20

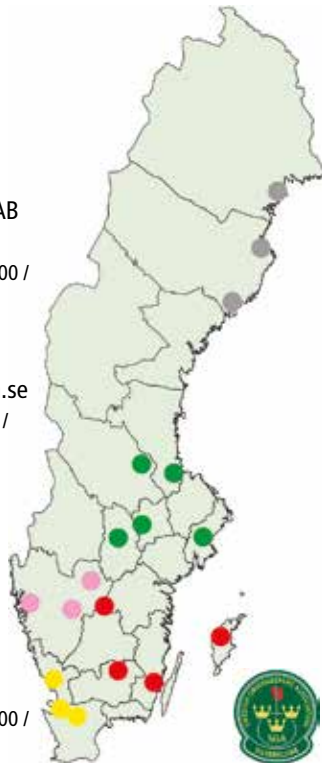
Återförsäljare:

● Svenssons Motorverkstad AB  
www.svenssons-motor.se  
Tel: 0480-297 40 / 0470-52 99 00 /  
036-31 21 80

● Gunnar Nilsson Maskin AB  
www.gunnarnilssonmaskin.se  
Tel: 042-509 90 / 035-18 01 10 /  
0413-57 44 00

● Gunnars Maskiner AB  
www.gunnarsmaskiner.se  
Tel: 0500-42 41 60 /  
0303-32 10 10

● Norrmaskiner AB  
www.norrmaskiner.se  
Tel: 0920-311 00 / 0910-58 91 00 /  
090-18 93 15



BUFFALO TURBINE

CARRIER TURF

Campey

KORO-imants

DAKOTA

Vredo

TMSsystem

Falcon

Vredo

TRU-TURF

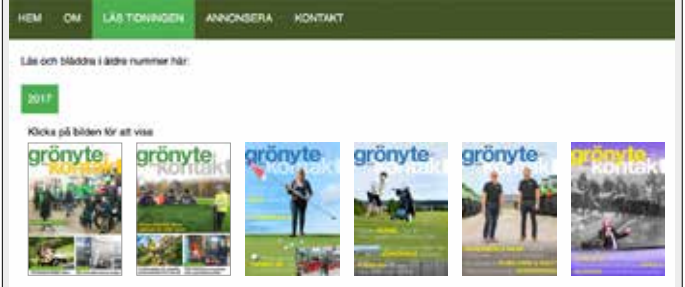
Wiedemann

Tel: 08-590 827 20

www.golfoturf.se

## Vill du läsa äldre nummer av Grönytekontakt?

Gå in på [gronytekontakt.se](http://gronytekontakt.se) och välj "LÄS TIDNINGEN" i menyn.



**TP**

**NYHET**  
**TP 215 T MOBILE**  
49 HK FLISHUGG  
PÅ EN VRIDKRANS

Hitta en återförsäljare i ditt område på [www.tp.dk](http://www.tp.dk)



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt

## Citymaster 1250 plus

Nya Citymaster 1250 plus från Toro är en effektiv, 4-hjulsdriven redskapsbärare/sopmaskin. Den är utrustad med stora, justerbara borstar, kraftfull sugturbin och ett midjestyrt chassi. Den högtippande sopbehållaren på 1 m<sup>3</sup> har ett integrerat vattenåtervinningssystem. Maskinen är PM10 godkänd. Hytten är bekväm med luftfjädrad fö-

rarstol och ergonomiskt placerade och lätthanterade reglage.

Som tillval kan nämnas vattenpåfyllnadsanslutning, integrerad högtrycksvätt och praktisk handhållen sugslang för rengöring i svåråtkomliga områden. Flertalet tillbehör finns, till exempel skurenhet, snöblad, saltlakespridare och klippenhet.





Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

# Ny VD på Svenningsens Maskinforretning A/S

**Nellemannkoncernen anställde den 1 februari 2018 Kristian Refnov som ny VD för Svenningsens Maskinforretning A/S.**

Utnämningen av ny VD på Svenningsens Maskinforretning kommer i kölvattnet av Nellemannkoncernens förvärv av aktiemajoriteten i juni förra året. Sedan det välnummerade maskinförsäljningsbolaget förvärvades av Nellemann, har den nyligen utsedda koncernchefen Mogens Lyngsø fungerat som företagets VD.

– Vi har sökt en verkställande direktör som kan göra Svenningsens Maskinforretning A/S lönsamt igen men som också har förmåga och erfarenhet att få företagets agenturer, särskilt Kubotatraktorerna – att växa på den skandinaviska marknaden. Kristian har stor kommersiell

förståelse samt god erfarenhet av att representera stora globala maskintillverkare. Jag är helt säker på att vi har hittat den perfekta VD:n i Kristian, säger Mogens Lyngsø.

Kristian Refnov är 40 år och var tidigare direktör i Case IH med ansvar för Norden och Baltikum. Kristian har stor erfarenhet av försäljning av lantbruksmaskiner, med den nordiska marknaden som hemmaplan de senaste sju åren. Han har också stor erfarenhet inom väg- och parkområdet från sin tid som produktchef för skörde-, park- och golfmaskiner på John Deere, under den tiden då Nellemanngruppen var den danska

importören av John Deere (Nellemann importerade John Deere till Danmark från 1978 till 2012).

Svenningsens Maskinforretning är en skandinavisk importör av traktorer, gräsklippare och RTV-fordon från japanska Kubota, midjestyrd redskapsbärare från tyska Max Holder

och radiostyrda släntklippare från tjeckiska Spider. Svenningsens är också en av Danmarks största leverantörer av maskiner till väg- och parksektorn, entreprenörer och golfbanor, med import av varumärken som amerikanska Bobcat och Textron samt tyska Schmidt och Nido.

Kristian Refnov är ny VD för Svenningsens Maskinforretning A/S.



## VI HAR DET DU BEHÖVER



**DEUTZ FAHR**

### Traktorer

Kompakta och smala traktorer 75-97 hk med låg totalhöjd och snäv vändradie, perfekta för grönyte- och kommunaldrift.



**AMAZONE**

### Spridare

Ny generation sand- och saltspridare med behållare från 300 till 1100 liter. Kraftigt byggda med speciella omrörare som även klarar frusen, hopklumpad sand.



**KOMATSU**

### Grävmaskiner

Smidiga och flexibla maskiner med bekväm hytt och stora glasutor. Den tiltbara hytten gör dem också väldigt servicevänliga.



Tel: 046-25 92 00  
www.sodhaak.se

**KONTAKTA DIN LOKALA ÅTERFÖRSÄLJARE**



# Beg. Grönytemaskiner till vinterpris!

## Finns i Luleå

**Ransomes HR 3300T** Proffsklippare med hytt  
34 hk, 1950 tim, 2009 ..... **169.000:-**

**Deere 997 Zero Turn** 60" bakutkastat klippdäck  
49,5 tim, 2016..... **139.000:-**

## Hayter R314 Bredrotorklippare

47,3 hk, 2300 tim, 2002 ..... **132.000:-**

## John Deere 3036E

37 hk, 42 tim, 2016 ..... **125.000:-**

**John Deere 1435** klippare med högtippande uppsamlare  
26 hk, 820 tim, 2009 ..... **115.000:-**

**John Deere 1565 serie II** 4WD frontgräsklippare,  
38 hk, 2190 tim, 2010 ..... **98.500:-**

**John Deere F725** Frontgräsklippare  
20 hk, 1224 tim, 2001 ..... **49.000:-**

**John Deere 1565 72"** klippdäck m. mulchsats, 2011.... **89.000:-**

**John Deere 1565 72"** klippdäck m. mulchsats, 2011.... **89.000:-**

**John Deere 1565 72"** klippdäck högtippande  
uppsamlare 600 lit, 2011 ..... **109.000:-**

## Finns i Skellefteå

**Gianni Ferrari Turbo Z**, 13 hk, 2014 ..... **79.999:-**

**Gianni Ferrari 630 Turbograss** 117 tim, 2013... Ring för bästa pris

**Grilla FD 700** Gräsklippare med uppsamlare  
648 tim, klippbredd 126 cm, 2006 ..... **69.000:-**

**John Deere 7700A** Diesel 37 tim, 2015  
..... Ring för bästa pris

**John Deere 7200** Diesel, 9 tim, 2011  
..... Ring för bästa pris

**John Deere Aercore 800** 2012  
..... **129.000:-**

**John Deere F735** Diesel 534 tim, 2007 ..... **59.000:-**

**John Deere 997** Diesel 326 tim, 2013 ..... **129.000:-**

**Jacobsen TR3** Diesel..... **135.000:-**

Mer begagnade maskiner på [www.norrmaskiner.se](http://www.norrmaskiner.se)



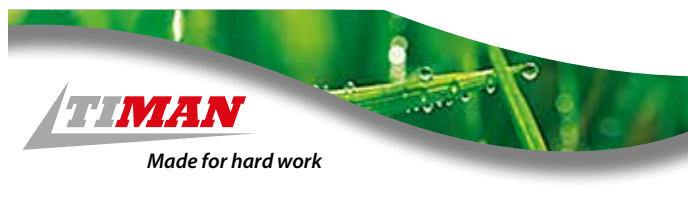
Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt

# Vinnare i Toro Cup

I början av oktober 2017 spelades finalen i Toro Cup på Ljunghusens GK. Segrade gjorde Paul Persson från Öjestrand Golfklubb.



F.r.v.: Paul Persson, Öjestrands GK och Peter Guterstam, Hako Ground & Garden AB.



Redskapsbärare och minilastare i samma maskin



Återförsäljare:

**Söderberg & Haak TC**  
[www.sodhaak-tc.se](http://www.sodhaak-tc.se)

**Axima**  
[www.axima.se](http://www.axima.se)

**Söderberg & Haak Jönköping**  
[www.sodhaak-ho.se](http://www.sodhaak-ho.se)

**Bjäre Maskin AB**  
[www.bjaremaskin.se](http://www.bjaremaskin.se)

**Västerservice Traktor AB**  
[www.vasterservicetraktor.se](http://www.vasterservicetraktor.se)

**Lätt  
och  
snabbt!**

[www.timan.dk](http://www.timan.dk)

# NORRMASKINER

Ersnäs, Luleå 0920-311 00  
Orrliden, Skellefteå 0910-58 91 00  
Ersboda, Umeå 090-18 93 15

Priser exkl moms

## Vi säljer redskapsbäraren



### INBYTESMASKINER TILL SALU:

Wille 455	-00
Wille 455	-01
Wille 725	-95
Massey Ferguson 5460	-11
Shibaura ST450	-16



### WilleCenter i Stockholm AB

Kraftvägen 38, Box 2019,  
196 02 Kungsängen  
08-795 90 65  
[www.willecenter.se](http://www.willecenter.se)

Annonsörer i detta nummer med sidhänvisning:

ATV Sweden	23	Maskinexperterna	22
Camro	9	MI	16
E-tron	3	Nomaco	34
Flex Scandinavia	21	Nordfarm	28
GF Sweden	25	Norrmaskiner	33
GVM/LHS	7	P Olssons	6, 30
Hako	10, 29	Söderberg & Haak	32
Heatweed	2	Söderberg & Haak TC	20
John Deere	17, 36	Stockholms Golf & Turf	31
K-heat	11	Svenningsens	6, 29
K-vagnen Vagnsteknik	35	Timan	33
KSAB	20	Willecenter	34
Lapab	5	Willegruppen	8
Lindanna	31		

### Syns man inte så finns man inte...



Annonsera i  
**Grönytekontakt**  
så syns även  
ert företag!

Ring **0372-887 70** eller  
maila [info@gronytekontakt.se](mailto:info@gronytekontakt.se)



## Melex 3-serie

Arbetsfordon byggt för **tuff användning!**

Titta in på vår hemsida [nomaco.se](http://nomaco.se),  
för att hitta din närmaste återförsäljare.

**Nomaco - lite bättre el-bilar!**

**NOMACO**  
El-bilar för en ny tid!

035-152670 . [www.nomaco.se](http://www.nomaco.se)  
Ingår i Svenningsensgruppen

# Vagnar för alla behov!

Det kompletta vagnsprogrammet för skolor, flygplatser, entreprenad, fastighetsförvaltning, kyrkogårdar, golfbanor, kommuner.



Vi använder motorer från  
**VANGUARD**  
COMMERCIAL POWER



Munkahus industriområde, Karlshamn • Tel. 0454-841 64 • Fax 0454-841 72 • [www.k-vagnen.com](http://www.k-vagnen.com) • [info@k-vagnen.com](mailto:info@k-vagnen.com)



# KLÄDD FÖR UPPGIFTEN MED GATOR FÖRARPAKETET

Vid köp av en XUV835M eller XUV865M Gator mellan den 1 december 2017 och den 31 juli 2018 ingår dessa kläder, keps och mugg kostnadsfritt.

Kontakta din återförsäljare för mer information.



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE